



NEU!

Steckbrief Online-Training

Vertriebspower als Team entfalten!



Die Zukunft der Sparkasse wird im Vertrieb entschieden. Es gilt die Erträge durch begeisternde Beratung signifikant zu steigern – vor allem in der aktuellen Situation. Gleichzeitig den Vertriebs Hunger und somit die Aktivitäten des Einzelnen massiv zu steigern.

Nun stehen Sie vor der Herausforderung: Hinter Ihnen liegt eine erfolgreiche Vergangenheit. Sie wissen jedoch, in Ihrem Team und Kundenbestand steckt noch deutlich mehr Potenzial. Sicher haben Sie schon zahlreiche Maßnahmen und diverse Trainings durchgeführt. Doch Sie merken: Da geht noch mehr! Herzlich willkommen bei „Vertriebspower entfalten!“.

Dieses Seminar richtet sich an Führungskräfte im Vertrieb, die mehr erreichen wollen. Denn die Wiederholung des Gleichen, wird keine anderen Ergebnisse liefern und Sie somit nicht auf die nun erforderlichen Zielhöhen führen.

Ziele des Online-Trainings:

- Vertriebslust und Motivation neu entfachen (Jahresendspurt / Jahresbeginn)!
- Die Berater neu anzünden und Bestleistungen des Teams ermöglichen
- Werkzeuge und Methoden für Führungskräfte zur Anwendung im Team
- Von Erfolgsstrategien anderer Sparkassen profitieren
- Außerdem: Aktiver Austausch unter den Webinargästen

Wir machen es einfach

2020



Aus diesem Online-Training nehmen Sie die Antworten zu folgenden Fragen mit:

- Was unterscheidet Hochleistungs-Teams von den Anderen?
- Wie gelingt es Ihnen als Führungskraft das Potenzial des Einzelnen zu fördern?
- Welche Vorgehensweisen und Werkzeuge der Vertriebsführung sind dafür notwendig?
- Wie begleiten Sie Mitarbeiter mit mittelmäßiger Zielerreichung?
- Wie entsteht Erfolgsdynamik mit Freude statt Druck?
- Wie treffen Sie Vereinbarungen mit den Mitarbeitern und halten diese konsequent nach?

Zielgruppe:

- Vertriebsführungskräfte
- Vertriebsbegleiter / Vertriebsunterstützer

Zwei Termine zur Auswahl:

- **2020: Donnerstag, 17.12.2020 / 10:00 – 14:00 Uhr oder**
- **2021: Mittwoch, 27.01.2021 / 13:00 – 17:00 Uhr**

Veranstaltungsnummern:

- 17.12.2020 / V-046663
- 27.01.2021 / V-046665

Ihr Preis:

- 250,00€ pro Teilnehmer
- Mehrwertsteuer entfällt

Lieber Inhouse?

- Gern! Sie können dieses Onlinetraining auch als exklusives Inhousewebinar zum Preis von 1.500€ buchen (bis 12 Teilnehmer).

Technische Plattform:

- GoToMeeting
- Sie erhalten eine Einladung mit Link von uns und benötigen einen PC mit Mikro und am besten Webcam (Kamera aber keine Bedingung)



Ihr Trainer:

➤ **Dr. Jürgen Weimann**

Dr. Jürgen Weimann zählt zu den führenden Managementberatern für Zukunftsfähigkeit durch Kundenorientierung und wirkungsvoller Führung. Bereits seit 23 Jahren lebt er Vertriebspower. Früher aus dem Blickwinkel des Kundenberaters und Filialleiters bei einer Sparkasse, heute als Begleiter von Erfolgsteams aus dem Finanzbereich.



NOSA-Hinweis in eigener Sache: Dr. Weimann führte beim Vertriebscamp 2020 zwei Workshops zum Thema „Vertriebspower als Team entfalten“ durch – das Feedback war grandios und beide Workshops randvoll! Darum bieten wir Ihnen nun dieses Thema als Folgeveranstaltung in digitaler Form an.

JürgenWeimann®

Ihr Ansprechpartner an der NOSA:

- Andra Hammerschmidt
- Tel. 0331 97925-221 oder 0151-15174751
- andra.hammerschmidt@nosa-online.de