

18. Jahrestagung Kundenberatung



Veranstaltungsort: Altes Pumpenhaus Dresden
Devrientstraße 18b
01067 Dresden

1. Tag – Mittwoch, 09. November 2022

ab 09:30 Uhr Anreisesnack, Vorfreude auskosten, Location entdecken

10:00 – 10:15 Uhr **Begrüßung, Ausblick, Moderation**
Andra Hammerschmidt

Trainerpitch
Vorstellung der heutigen Vertriebsworkshops

10:15 – 11:15 Uhr **Die Kirchenrebellin: Wir bringen Leben in die Bude!
Techno statt Talar!**
Christopher Schlicht und Maximilian Bode – Pastoren





11:30 – 13:00 Uhr **Vertriebsworkshops – 3 spannende Themen zur Auswahl**

13:00 – 14:00 Uhr Mittagspause und Zeit für Austausch

14:00 – 15:15 Uhr **Fabelhaft fit und motiviert – bewusst gut leben!**
Boris Schwarz –
Gesundheits-und Fitnessexperte



Interview mit Boris Schwarz und Gästefragen

15:30 – 16:00 Uhr **Mal reingehorcht: Praxisbericht und Vorstellung der Ostsächsischen Sparkasse Dresden**

16:00 – 16:30 Uhr Netzwerkpause

16:30 – 18:00 Uhr **Dresden erleben! Eine unterhaltsame Stadtrundfahrt ...**



18:00 Uhr Check-in Hotel und Freizeit

19:00 Uhr **After-Work im Pumpenhaus**

Workshop 1: **Mut-Ausbruch! Aktive Kundenansprache die wirkt**
Alina Brandt – Anspracheprofi aus der Praxis

Workshop 2: **ETF – Die billigen Alleskönner???**
Nancy Sauer & Louis Hofmann – Wertpapierspezialisten

Workshop 3: **Diskussion mit den Kirchenrebelln**
Christopher Schlicht und Maximilian Bode – Pastoren



2. Tag – Donnerstag, 10. November 2022

09:30 – 09:45 Uhr **Ausblick in den Tag**
Kurzvorstellung der heutigen vier Workshops

09:45 – 10:45 Uhr **Vortrag: Unfuck the Economy – Eine neue
Wirtschaft und ein besseres Leben für alle**
Markus Wörner - Head of Marketing & PR
@einhorn products



11:00 – 12:15 Uhr **Vertriebsworkshops – 1. Runde (wähle 2 aus 4)**

Workshop 1: **Vertriebsexzellenz 202X!**
Bleibt alles anders oder Zeit das sich was dreht?
Jan Pautz – Vertriebstrainer

Workshop 2: **Box Dich durch!**
Christina Hammer – Boxweltmeisterin

Workshop 3: **Kreativ verkaufen - Ungewöhnliche Visualisierung im
Beratungsgespräch**
Dominik Eberle – Visualisierungstrainer

Workshop 4: **Punktlandung. Mit Mut und Stärke zum Erfolg**
Anne Hennig – Pilotin

12:15 – 13:00 Uhr **Mittagspause und Zeit für Austausch**

13:00 – 14:15 Uhr **Vertriebsworkshops – 2. Runde**

14:30 – 15:30 Uhr **Abschlussvortrag und ungewöhnliche Lesung:
Fankultur!**
Dr. Sascha Lange –
Autor, Historiker, Musikkenner



15:30 Uhr **Verabschiedung und Kaffee & Snack to go**



Ihre Referenten 2022



Bode, Maximilian

Pastor und Erfolgsautor
Bremerhaven

Brandt, Alina

Filialeiterin Mobile Filialen und Kontaktcoach
Vertriebsbereich "Alternative Vertriebswege"
OstseeSparkasse Rostock

Eberle, Dominik

Trainer und Spezialist für "Visualisierungen"
Wittislingen

Hammer, Christina

Profi-Boxweltmeisterin
Dortmund

Hennig, Anne

Flugschulleiterin, Fluglehrerin, Coach und Referentin
Flugschule "Hans Grade" GmbH
Schönhagen

Hofmann, Louis

Vertriebsbetreuer der DekaBank, ETF-Spezialist
Chemnitz





Dr. Lange, Sascha	Freier Historiker, Musikkenner und Erfolgsautor Leipzig
Pautz, Jan	Trainer und Senior Consultant (und Frohnatur) CP BAP Gruppe Köln
Sauer, Nancy	Vertriebsbetreuerin der DekaBank, ETF-Spezialist Chemnitz
Schlicht, Christopher	Pastor und Erfolgsautor Bremerhaven
Schwarz, Boris	Experte für Gesundheit, Keynote Speaker, Motivationstrainer und Autor Mainz
Wörner, Markus	Head of Marketing & PR Einhorn Products Berlin

Übernachtung

Maritim Hotel
Devrientstraße 10-12, 01067 Dresden

3 Gehminuten vom Alten Pumpenhaus entfernt



Unsere Sponsoren 2022



Gastgeberin und Moderatorin

Andra Hammerschmidt



Andra.Hammerschmidt@nosa-online.de
Tel. 0151 / 15174751

Organisatorische Ansprechpartnerin

Ina Oeler



Ina.Oeler@nosa-online.de
Tel. 0151 / 17440133