



Veranstaltungssteckbrief

Fachseminar Verkaufstraining 2023/2024 (Trainerausbildung)

Seminarbeschreibung:

Diese Trainerausbildung richtet sich an Mitarbeiter der S-Finanzgruppe, die künftig als (haupt- oder nebenberufliche) Verkaufstrainer tätig sein werden. Sie lernen Präsenzseminare, kurze Workshops, Webinare und Verkaufstrainings zu konzipieren und diese erfolgreich durchführen. Weiterhin erlernen Sie die Methode Training am Arbeitsplatz und Sie bekommen Input für aktivierende Teammeetings.

In der modular gestalteten Ausbildung mit vier trainingsaktiven Modulen erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer/-in erfolgreich zu sein.

Umfang:	4 Module plus Prüfung
	Modul 1: Die Trainerpersönlichkeit
	Modul 2: Trainingskonzepte entwickeln
	Modul 3: Trainingskonzepte umsetzen
	Modul 4: Teammeetings und Training am Arbeitsplatz
Lerntage:	16 Tage (14 Tage Präsenz / 2 Tage online)
Zeitfenster:	November 2023 bis Mai 2024
Teilnehmer:	7
Veranstaltungsnr.:	V-64619
Preis:	4.900€ zzgl. 250€ Prüfungsgebühr
Hinweis:	Module sind auch einzeln buchbar
Zertifikat:	Bei Besuch aller Module und erfolgreicher Abschlussprüfung



Der gemeinsame Start

- Online (webex)
- 20.11.2023 / 15:00 – 17:00 Uhr
- Moderation: Andra Hammerschmidt



Kick-Off – Inhalte:

- Erstes Kennenlernen, Warm Up
- Überblick über die gemeinsame Ausbildung
- Erfahrungen und Ziele der Teilnehmenden
- Klärung offener Fragen

Modul 1: Die Trainerpersönlichkeit

- 4 Tage Präsenz
- 27.11. bis 30.11.2023
- Kongresshotel Potsdam

Inhalte Baustein 1 (27./28.11.)

- Einstellung und Motivation als Trainer
- Meine Werte
- Wirkung, Auftreten, Sprache, Körpersprache
- Mut-Ausbrüche

Trainerin: Andra Hammerschmidt



Inhalte Baustein 2 (29./30.11.)

- Stärkentest und Stärken-Workshop
- Kommunikations- und Persönlichkeitsmodelle
- Gruppenprozesse und -dynamiken

Trainerin: Jytte von der Heide





Modul 2: Trainingskonzepte entwickeln

- 3 Präsenz
- 0.5 Tage online
- 22. bis 24. Januar 2024 / Kongresshotel Potsdam
- 26. Januar 2024 / webex

Inhalte Baustein 1 (22. bis 24.01.)

- Auftragsklärung
- Grundlagen der Trainingskonzeption
- Wie geht lernen?
- Die Formatfrage – digital oder analog? Kurz oder lang?
- Trainingsdesign entwickeln
- Trainings didaktisch sinnvoll aufbauen
- Zeitplanung
- Ideenschatzkammer: Methoden, Kreativtechniken und Übungen für jede Seminarphase

Trainerin: Dr. Bettina Ritter-Mamczek



Inhalte Baustein 2 (26.01.)

- Webinarzeit 14:00 – 17:00 Uhr
- Digitale Seminare erfolgreich designen und moderieren
- Ideen, Methoden und Impulse für Onlineformate

Trainerin: Anja Jühr





Modul 3: Trainingskonzepte umsetzen

- 4 Tage Präsenz
- Kongresshotel Potsdam
- 05. bis 08. März 2024

Inhalte Baustein 1 (05./06. März)

- Schwierige Trainingssituationen mit emotionaler Intelligenz professionell meistern
- Umgang mit unterschiedlichen Persönlichkeiten im Seminarkontext
- Konfliktkompetenz für herausfordernde Trainingssituationen aufbauen

Trainer: Tom Steinborn-Henke



Inhalte Baustein 2 (07./08. März)

- Mit Visualisierung im Training aktivieren und fokussieren
- Visualisieren von Prozessen, Konzepten und Ideen
- Arbeiten und Denken mit dem Stift
- Flipchart, Metaplan, Whiteboard und Co.:
Wirksame analoge Mediengestaltung
- Tablet und Co.: Ausdrucksstark und anschaulich
visualisieren in Digitalformaten

Trainer: Dominik Eberle





Modul 4: Teammeeting und Training am Arbeitsplatz

- 3 Tage Präsenz
- 2 x 0,5 Tage online
- Kongresshotel Potsdam

Inhalte Baustein 1 (03. bis 05. April)

Teammeetings

- Impulse für wirksame Teammeetings
- Ein eigenes Meeting vorbereiten
- Moderationsprobe und Feedback

Training am Arbeitsplatz

- Spielregeln und Rahmenbedingungen
- Phasen beim Training am Arbeitsplatz
- Beobachtungsbögen und andere Tools
- Feedback und Maßnahmenvereinbarung
- Einbezug Führungskraft vor und nach dem Training
- Übungen und Ausprobieren (in zwei Kleingruppen)



Trainerin Petra Diederich-Kammel

Inhalte Baustein 2 (08. April)

- Webinarzeit 14:00 – 17:00 Uhr
- Was bleibt? Praxistransfer und Nachhaltigkeit nach Seminar, Training oder Einzelcoaching

Trainerin: Dr. Bettina Ritter-Mamczek





Der gemeinsame Abschluss

- Online (webex)
- 15.04.2024 / 15:00 – 17:00 Uhr
- Moderation: Andra Hammerschmidt

Inhalte:

- Wie war`s? Rückblick und Feedback
 - Vorbereitung auf die Abschlussprüfung
-

Meisterstück – Zertifikatsprüfung

- Pro Teilnehmer ca. 1.5 Stunden
- Präsentation eigenes Seminarkonzept und daraus live-Trainerprobe
- 30. und/oder 31. Mai 2024
- Kongresshotel Potsdam

Zertifikat

Sie erhalten ein bundesweit anerkanntes Zertifikat als Verkaufstrainer. Dazu bearbeiten Sie zwei Transferaufträge und absolvieren ein zweiteiliges Audit (Audit 1: Präsentation Seminarkonzept und Audit 2: live-Trainerprobe daraus). Die Prüfungskommission besteht aus drei Mitgliedern.

Ansprechpartnerin NOSA und Mitglied im Trainerteam:

Frau Andra Hammerschmidt
Mail: Andra.Hammerschmidt@nosa-online.de
Tel. 0151 / 15174751